chg consulting

CHG
CURSO VENTAS
28 al 31 ENERO 2008

CURSO INTERESANTE y muy centrado en Realizar la Venta, con una forma que es sin duda la mas adecuada y eficaz. Porque coincide con la forma que yo he pensado siempre.

Instructor Directo y claro que a puesto a trabajar nuestra mente mucho y con lo cual, no solo hemos aprendido, sino que lo hemos INTERIORIZADO.

enhorabuena

chg consulting
GIOSEPPO S.L.

Tanto la temática como la exposición
excelente. La temática dividida por pasos
y con ejercicios al final de cada para
comprender hace que los conceptos se asimilen
a pesar del corto tiempo. Realmente sorprendida
en como es la Venta vista desde este punto del
curso. Los consejos válidos tanto para la formación
profesional como la personal.
El único punto es necesidad de más tiempo
en ejemplos para analizar cada tema.

~~El [illegible] no expli~~

En la exposición clara y el ajustada al
tiempo, con la capacidad de mantener la
atención (con los descansos pertinentes) ha conseguido
que el curso no se haga pesado ni perdamos el
hilo. ~~y que estemos~~

Además desde el punto personal, me ha
enseñado a conocer la personalidad y defectos
y aprender a aceptarlos o intentar mejorarlos.
Realmente, y sin peloteos, sinceramente
uno de los mejores profesores que he tenido.